

# ANLEITUNG FÜR NEUEINSTEIGER



Greifen Sie auf Trainingsvideos zu, indem Sie in der Mobile-App oder im Biz-Center auf den Link "MWR Academy" klicken.

## TRETEN SIE DEM NETZWERK BEI

### Internetseiten

Marketing:

[MWRLife.com/IhreSeite](http://MWRLife.com/IhreSeite)

[Join.TravelAdvantage.com/IhreSeite](http://Join.TravelAdvantage.com/IhreSeite)

[Free.TravelAdvantage.com/IhreSeite](http://Free.TravelAdvantage.com/IhreSeite)

Reisen buchen:

[TravelAdvantage.com](http://TravelAdvantage.com)

Firmenveranstaltungen:

[MWREvents.com](http://MWREvents.com)

Ich bin für das nächste Event angemeldet.

### Kostenlose mobile Apps

MWR Life  
Business

Travel  
Advantage™



### SOCIAL MEDIA

[facebook.com/mwrlife](https://www.facebook.com/mwrlife)

[@mwrlife](https://twitter.com/mwrlife)

[MWR Life - One Team](https://www.facebook.com/MWR-Life-One-Team)

[@mwrlife](https://www.instagram.com/mwrlife)

### KUNDENBETREUUNG

#### Sponsor-Informationen

Name: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

#### Upline-Führungskraft

Name: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

Anmerkungen: \_\_\_\_\_

**MWR Life**

support@mwrlife.com

## DEFINIEREN SIE IHR WARUM

Was erhoffen Sie sich von Ihrer MWR-Life-Geschäftstätigkeit für sich und Ihre Familie?

---

---

---

---

---

---

---

---

## REISEWUNSCHLISTE

Zählen Sie die Orte auf, die Sie von Ihrer Reisewunschliste streichen möchten.

---

---

---

---

---

---

---

---

## FINANZZIELE

Welche Finanzziele möchten Sie durch Ihre MWR-Life-Geschäftstätigkeit erreichen?

**Kurzfristiges Ziel: 3 bis 6 Monate**

---

---

---

---

**Langfristiges Ziel: 3 bis 5 Jahre**

---

---

---

---

## FAST START BONI

### 14 TAGE SCHNELLSTART BONUS



= \$150

Melden Sie 2 Elite-Mitglieder in Ihren ersten 14 Tagen an und verdienen Sie einen Schnellstart Bonus von \$150

**MELDEN SIE 2 MITGLIEDER IN IHREN ERSTEN 7 TAGEN UND QUALIFIZIEREN SIE SICH FÜR EINEN SCHNELLSTART RESET**



= \$150

### 7 TAGE ZURÜCKSETZEN

Wenn Sie Ihren Schnellstart-Bonus in Ihren ersten 7 Tagen verdienen, qualifizieren Sie sich für eine Schnellstart-Bonus-Zurücksetzung, die Ihnen 7 Tage ab dem Zeitpunkt der Zurücksetzung gewährt, um 2 zusätzliche Elite-Mitglieder anzumelden und einen zusätzlichen \$150-Bonus zu erhalten

Nachdem Sie den zweiten Bonus verdient haben, erhalten Sie einen letzten 7-tägigen Reset, um 2 zusätzliche Elite-Mitglieder anzumelden und einen Bonus von 150 USD in Höhe von insgesamt bis zu 450 USD in Ihren ersten 21 Tagen zu erhalten!



= \$150

### 7 TAGE ZURÜCKSETZEN

Bitte beachten Sie: bei Plus Mitgliedschaften gibt es weniger Schnellstart Bonus  
Siehe "[Kompensationsplan](#)" für vollständige Details. Boni können während der Aktionszeiträume variieren.



## Erstellen Sie eine Liste

### Ihre Kontaktliste ist für Ihre Geschäftstätigkeit unverzichtbar.

Laden Sie zunächst die Mobile-App herunter und synchronisieren Sie Ihre Kontakte. Auf der Startseite klicken Sie auf "Prospector" und können Ihre Kontakte in die Kategorien "Heiß", "Unsortiert" oder "Unverwendbar" einordnen. Stufen Sie keinen Kontakt als "Kalt" ein, solange er nicht den vollständigen L.I.F.E.-Zyklus durchlaufen hat.



Falls Sie nicht auf die Mobile-App zugreifen können, listen Sie Ihre 20 Top Kandidaten einfach unten im vorgesehenen Feld auf.

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

## Lernen Sie einzuladen

### Eine Einladung ist kein Vortrag!

Ihr Ziel ist es, Neugierde zu erwecken und Ihren potentiellen Kandidaten dazu zu bringen, sich Hilfsmittel anzuschauen und an einem persönlichen Treffen oder einem Event teilzunehmen. Eine wirkungsvolle Einladung besteht aus 3 Schlüsselementen.

👉 **Dringlichkeit** 👉 **Enthusiasmus** 👉 **Exklusivität**  
Fragen Sie Ihre Upline-Führungskraft, welche Art von Einladung für Ihren Markt am besten funktioniert.

#### Hier ein Beispiel:

##### Schritt 1 - Interesse wecken.

"Hi, störe ich gerade oder hast Du einen Moment Zeit? Toll!"

Ich habe nur eine Minute Zeit, aber ich habe gerade herausgefunden, wie ich bis zu 80% beim Reisen sparen und Geld oder Reiseguthaben verdienen kann, wenn ich den Leuten davon erzähle. Davon muss man hören. "Wenn ich dir einen Link zu einer Internetseite oder einem Video schicke (kein langer Vortrag), würdest du es dir direkt mal ansehen? OK, ich rufe dich in ein paar Minuten zurück. Du wirst es lieben!"

##### Schritt 2 - Dazu einladen, mehr zu erfahren.

"Was hat dir dabei am meisten gefallen? Großartig!"

Option 1: "Für mich ist das auch alles noch total neu, aber ich kann dich mit ... in Kontakt bringen. Er/Sie hat mich in diesen exklusiven Club eingeladen und versteht das Konzept besser als ich."

Option 2: "Lass uns doch am (Zeit und Ort) treffen, damit ich dir alles erklären kann."

Option 3: "Ich werde mich am (Zeit und Ort) mit ein paar Leuten treffen, um über diesen exklusiven Reiseclub zu reden. Würdest du mitkommen wenn ich dich abhole?"

**Neugierde befriedigt = Interesse verloren!  
2 Minuten sind zu lang, es ist nur eine Einladung!**

## Den Plan durchziehen.

### Der wichtigste Schritt!

Um die besten Ergebnisse zu erzielen, müssen Sie mit Ihren potenziellen Kandidaten die folgenden 3 Schritte durchlaufen.

#### Schritt 1 - Teilen Sie Ihr "Warum" mit anderen

Teilen Sie Ihren Kandidaten mit, was Sie in Ihrem Leben ändern möchten. Dann werden sie Ihre Aufregung verstehen und davon überzeugt sein, dass sie sich die Präsentation ansehen sollten.

#### Schritt 2 - Zeigen Sie die Präsentation

Halten Sie es möglichst einfach und verwenden Sie Hilfsmittel wie Videos, PowerPoint, Webinars oder andere Team-Hilfsmittel.

#### Schritt 3 - Zu einer Entscheidung führen

Stellen Sie Ihren potentiellen Kandidaten die folgenden Fragen:

Was mögen Sie am meisten an MWR Life? Warum?  
Wenn Sie irgendwo auf der Welt hinreisen könnten, wohin würden Sie gehen? Warum?  
Wovon würden Sie sich in Ihrem Leben mehr wünschen, wenn Zeit und Geld keine Rolle spielen würden? Warum?

*An dieser Stelle empfehlen wir ein Konferenzgespräch mit Ihrer Upline-Führungsperson. Bei den letzten Fragen werden die vorherigen Antworten der Kandidaten benutzt:*



"... der Genuss von (was ihnen am meisten an MWR Life gefallen hat) und die Möglichkeit, nach (Wunschziel) reisen zu können, wäre doch großartig, oder?" Die Antwort darauf wird "Ja" lauten.

"..., in der Lage zu sein (ihr "Warum" zitieren), wird ein großartiges Gefühl sein, oder?" Wenn sie mit "Ja" antworten, sagen Sie: "Großartig! Lassen Sie uns Ihr Geschäft auf den Weg bringen." Sollten noch Fragen oder Einwände kommen, lassen Sie sich von einer dritten Person dabei helfen, alle Fragen zu beantworten und Einwände auszuräumen.

## Registrieren

### Wo die Vervielfältigung beginnt!

Vervielfältigung ist ein Produkt der Erziehung. Wenn Sie alle Schritte im L.I.F.E.-Zyklus befolgen, dann wirken Sie indirekt auf alle Aktionen ein, die Ihre neuen Teammitglieder unternehmen werden, um Ihre Geschäftstätigkeit zu erweitern. In dem Moment, in dem neue Mitglieder mit der Arbeit beginnen, werden sie bemerken, dass sie bereits am System teilgenommen haben. Durch diese Vertrautheit wird ein Grundvertrauen aufgebaut, das wiederum zu Taten führt.

Der Registrierungsprozess stellt eine wichtige Erziehungsmaßnahme dar. Begleiten Sie Ihre Mitglieder durch den Registrierungsprozess, damit sie daraus lernen und mit ihren neuen Mitgliedern ebenso verfahren können.

#### So registrieren Sie Lifestyle-Botschafter:

**Mobile App** - Tippen Sie auf Mitglied registrieren, wählen Sie eine Option aus der Liste und tippen Sie auf Speichern

**Online** - Gehen Sie zu MWRLife.com/deineseite und klicken Sie auf "jetzt beitreten"

#### So registrieren Sie einen persönlichen Kunden:

[join.traveladvantage.com/IhreSeite](http://join.traveladvantage.com/IhreSeite)  
[free.traveladvantage.com/IhreSeite](http://free.traveladvantage.com/IhreSeite)  
<https://mwrlife.com/IhreSeite/Mitgliedschaft>

### Helfen Sie Ihren Mitgliedern beim richtigen Start

Der Erfolg Ihres Geschäfts hängt davon ab, wie schnell Sie und Ihre Teammitglieder die folgenden Schritte umsetzen und vervielfältigen:

- ▶ Die Mobile-App herunterladen
- ▶ In der MWR-Academy registrieren
- ▶ Am Training für Neueinsteiger teilnehmen
- ▶ Den L.I.F.E.-Zyklus beginnen
- ▶ Fast-Start-Boni verdienen

Die Vervielfältigung des L.I.F.E.-Zyklus ist der Grundstein für Ihren Erfolg!