

FAST START TRAINING



Accedi ai video di formazione cliccando sul link "MWR Academy" nel Back-office o nell'applicazione mobile.

COLLEGATI

SITI WEB

Marketing:

MWRLife.com/iltuosito

Join.TravelAdvantage.com/iltuosito

Free.TravelAdvantage.com/iltuosito

Prenota un viaggio:

TravelAdvantage.com

Eventi aziendali:

MWREvents.com

Mi sono registrato al prossimo evento

APPLICAZIONE MOBILE GRATIS

MWR Life
Business

Travel
Advantage™



SOCIAL MEDIA

[facebook.com/mwrlife](https://www.facebook.com/mwrlife)

[@mwrlife](https://www.instagram.com/mwrlife)

[MWR Life - One Team](https://www.facebook.com/MWR-Life-One-Team)

[@mwrlife](https://www.instagram.com/mwrlife)

SUPPORTO

Informazioni Sponsor

Nome: _____

Telefono: _____

Upline Leadership

Nome: _____

Telefono: _____

Appunti: _____

MWR Life

support@mwrlife.com

DEFINISCI IL TUO PERCHÉ

Che cosa ti piacerebbe di più ottenere dall'attività MWR Life per te e la tua famiglia?

LA MIA LISTA DI DESTINAZIONI DESIDERATE

Elenca le destinazioni che vorresti scoprire.

OBIETTIVI ECONOMICI

Quali sono i tuoi obiettivi economici da raggiungere con l'attività MWR Life?

Obiettivi a breve termine: 3-6 mesi

Obiettivi a lungo termine: 3-5 anni

BONUS FAST START

FAST START BONUS DI 14 GIORNI



= \$150

Iscrivi 2 membri Elite nei tuoi primi 14 giorni e guadagna \$ 150 Fast Start Bonus

**ISCRIVI 2 MEMBRI
NEI TUOI PRIMI
7 GIORNI E
QUALIFICATI
PER UN RESET
VELOCE**



= \$150

RESET DI 7 GIORNI

Se guadagni il tuo Fast Start Bonus nei tuoi primi 7 giorni, ti qualificherai per un Fast Start Bonus Reset, che ti garantisce ulteriori 7 giorni dal momento del reset per iscrivere altri 2 membri Elite e ricevere un bonus aggiuntivo di \$ 150.

Dopo aver guadagnato il secondo bonus, ti viene concesso un reset finale di 7 giorni per iscrivere ulteriori 2 membri Elite e ricevere un bonus di \$ 150. Puoi ottenere fino a \$ 450 nei tuoi primi 21 giorni!



= \$150

RESET DI 7 GIORNI

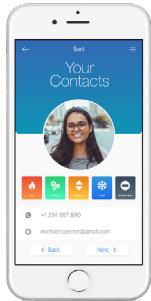
Nota: Le iscrizioni Plus ridurranno il Fast Start Bonus pagato. Vedi [Piano dei compensi](#) per i dettagli completi. I Bonus possono variare durante i periodi di promozione.



Fai la Tua Lista

La tua lista di contatti è la risorsa principale della tua attività!

Scarica l'applicazione mobile e sincronizza i tuoi contatti. Nella schermata Home, seleziona il Prospettare e ordina i tuoi contatti come caldi, non classificabili o inutilizzabili. Non contrassegnare mai un contatto come "freddo" finché non si è completato il Ciclo L.I.F.E.



Se non hai accesso all'applicazione mobile, elenca i tuoi 20 potenziali membri negli spazi forniti sotto.

Impara ad Invitare

Un invito non è una presentazione!

Il tuo obiettivo è suscitare curiosità e convincere il tuo potenziale cliente a scoprire uno strumento, accettare un appuntamento o partecipare ad un evento. Un invito efficace è composto da 3 elementi chiave.

🔑 **URGENZA** 🔑 **ENTUSIASMO** 🔑 **ESCLUSIVITA'**

Contatta la tua upline per definire la modalità di invito più opportuna per te.

Ecco un esempio:

Step 1: Suscitare interesse

Ciao, è un buon momento per parlarti? Grandioso!

Ho solo un minuto ma ho appena scoperto come risparmiare fino all'80% sui viaggi e guadagnare denaro o crediti di viaggio parlando alle persone intorno a me di questa opportunità. Devi assolutamente vedere questo. Se ti invio un link (un video, un sito web o un altro strumento ma non una presentazione completa) puoi guardarlo ora? Ok, ti richiamo tra qualche minuto, ti piacerà!"

Step 2 - Invita a saperne di più.

Opzione 1 - "Per quanto sia nuovo anche per me, preferisco mettermi in contatto con _____, che mi ha fatto scoprire questo Club esclusivo e lo conosce meglio di me."

Opzione 2 - "Incontriamoci alle (ora) a (luogo) in modo che io possa farti conoscere tutto questo!"

Opzione 3 - "Ho un appuntamento al (luogo) con diverse persone per parlare di questo Club esclusivo, vieni con me?"

Curiosità soddisfatta = Interesse perso!

2 minuti sono già troppi. È solo una questione di invito!

Far Conoscere

Il passo più importante!

È necessario seguire 3 step con i potenziali clienti per ottenere i migliori risultati.

Step 1: Condividi il tuo PERCHE'.

Condividi con il tuo potenziale cliente cosa vuoi cambiare nella tua vita. Capirà meglio il tuo entusiasmo e sarà motivato a seguire una presentazione.

Step 2 - Presentazione

Mantieni la semplicità e usa sempre un supporto. Ad esempio: video introduttivo, PowerPoint, Webinar o altri supporti di team.

Step 3: Ottieni una decisione.

Fai al tuo potenziale cliente le seguenti domande e scrivi le risposte.

Cosa ti piace di più di MWR Life? E perché?

Se potessi viaggiare in qualsiasi parte del mondo, dove andresti? Perché?

Cosa ti piacerebbe fare di più nella tua vita se i soldi o il tempo non entrassero in gioco? Perché?

A questo punto, ti consigliamo di chiedere alla tua upline di fare una chiamata a 3. Le ultime domande sono basate sulle risposte del tuo potenziale cliente.



"_____, apprezzi (quello che ama di più di MWR Life) e ti piacerebbe viaggiare (andare) a (la sua destinazione). Giusto? La risposta sarà Sì perché sarà coerente con se stessa."

"_____, potendo (indicare il suo perché) ne saresti felice?"

"Quando risponde Sì, rispondi FANTASTICO, quindi Iniziamo la tua attività adesso!"

Se ha altre domande o obiezioni, usa la Parte 3 per rispondere.

Registrati

È qui che inizia la duplicazione!

La duplicazione è facilitata dalla formazione. Quando segui i passaggi del Ciclo L.I.F.E, modella anche le azioni che i nuovi membri del tuo team faranno per far crescere la loro attività. Quando i nuovi membri inizieranno, capiranno immediatamente che hanno già beneficiato del sistema. Questa struttura rafforza il livello di fiducia e la fiducia porta all'azione.

Il processo d'iscrizione è una tappa di formazione importante. Segui i membri nel processo di iscrizione in modo che loro facciano la stessa cosa con i loro nuovi membri.

Come iscrivere gli Lifestyle Ambassador:

App Mobile - premi Registra membro, seleziona un'opzione dall'elenco e premi Salva.

Online - Vai su MWRLife.com/iltuosito e fai clic su ISCRIVITI

Come registrare un cliente personale:

Join.TravelAdvantage.com/iltuosito

Free.TravelAdvantage.com/iltuosito

mwrLife.com/iltuosito/appartenenza

Fai cominciare i Membri correttamente

Il successo della tua attività dipende dalla tua abilità e da quella di chiunque nel tuo team di duplicare i seguenti passaggi:

- ▶ Scarica l'applicazione mobile
- ▶ Registrati in MWR Academy
- ▶ Partecipa al FAST START TRAINING
- ▶ Inizia il Ciclo L.I.F.E.
- ▶ Guadagna Fast Start Bonus

LA DUPLICAZIONE DEL CICLO L.I.F.E È LA FONDAZIONE DEL TUO SUCCESSO!